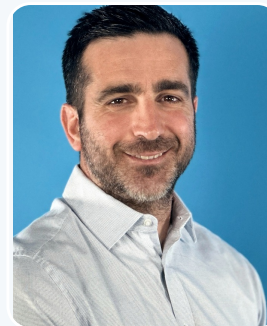


ΑΡΙΣΤΕΙΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΑΔΗΣ

Business-minded Performance & Digital Marketer

Νέα Μάκρη, Αττική | +30 693 228 6491 | connect@arisdigitalhub.com | arisdigitalhub.com



ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΟ ΠΡΟΦΙΛ

Απόφοιτος Διοίκησης Επιχειρήσεων με σχεδόν 15 χρόνια εξελισσόμενης εμπειρίας σε operations, εμπορικό συντονισμό, πωλήσεις και stakeholder management σε επιχείρηση επεξεργασίας και εμπορίας μαρμάρου. Επαγγελματική εξέλιξη από sales support σε λειτουργική και εμπορική ευθύνη, με εμπειρία σε οικονομική πίεση, αναδιάρθρωση, συντονισμό προμηθευτών και πελατών και ανάπτυξη επαναλαμβανόμενης πελατείας. Σημερινή εστίαση στο Performance & Digital Marketing, συνδυάζοντας πιστοποιήσεις Meta και Google με πρακτική εφαρμογή σε analytics, CRM, automation, WordPress και AI-assisted workflows.

ΒΑΣΙΚΕΣ ΙΚΑΝΟΤΗΤΕΣ

- Performance Marketing
- Meta Ads
- Google Ads
- GA4 & Google Tag Manager
- CRM & HubSpot
- Marketing Automation
- AI-assisted Workflows
- Commercial Operations
- Stakeholder Management
- Πωλήσεις & Ανάπτυξη Πελατών

ΕΡΓΑΛΕΙΑ & ΠΛΑΤΦΟΡΜΕΣ

Google Ads · Meta Ads · GA4 · Google Tag Manager · HubSpot · WordPress · Zapier · Notion

ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ

Operations & Commercial Manager | Σεπ 2015 - Ιουν 2026
Μαρμαροβιομηχανία Μεσογείων ΕΠΕ | Επεξεργασία και εμπορία μαρμάρου | Αττική

- Ευθύνη καθημερινού λειτουργικού και εμπορικού συντονισμού σε πωλήσεις, παραγγελίες, απόθεμα και αποθήκη, προμηθευτές, παραδόσεις και επίλυση προβλημάτων.
- Διαχείριση σχέσεων B2B και λιανικής με μηχανικούς, αρχιτέκτονες, μαρμαροτεχνίτες, ιδιοκτήτες λατομείων, επαναλαμβανόμενους πελάτες και εξωτερικούς επαγγελματίες.
- Διαπραγμάτευση με προμηθευτές, αυτόνομος χειρισμός θεμάτων πελατών και συντονισμός λειτουργικών και εμπορικών προτεραιοτήτων.
- Ανάπτυξη επαναλαμβανόμενης ζήτησης για εργασίες μνημείων, ενισχύοντας την πελατεία σε τμήμα λιανικής υψηλότερου περιθωρίου.
- Παρακολούθηση εισπράξεων και εξυπηρέτηση B2B πελατών στο πλαίσιο της εμπορικής λειτουργίας της εταιρείας.
- Δημιουργία βάσης δεδομένων Microsoft Access για την υποστήριξη εσωτερικών αρχείων και καθημερινών επιχειρησιακών πληροφοριών.

Operations Coordinator | Σεπ 2013 - Αυγ 2015

- Συντονισμός κρίσιμης αναδιάρθρωσης προσωπικού κατά την ελληνική οικονομική κρίση, σε συνεργασία με λογιστές, νομικούς και δημόσιες υπηρεσίες, με στόχο τη λειτουργική συνέχεια της επιχείρησης.
- Λειτουργικός έλεγχος, συντονισμός εργαζομένων και καθορισμός προτεραιοτήτων σε περίοδο έντονης οικονομικής πίεσης και οργανωτικής αλλαγής.

Sales Associate | Σεπ 2011 - Αυγ 2013

- Υποστήριξη πωλήσεων και εξυπηρέτησης πελατών και εκμάθηση ολόκληρης της εμπορικής και λειτουργικής ροής, από την επιλογή υλικού και την παραγγελία έως την εκτέλεση και την παράδοση.

ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ

Πτυχίο Διοίκησης
Επιχειρήσεων, 2011
Τμήμα Διοίκησης
Επιχειρήσεων, Σχολή
Διοίκησης και Οικονομίας, ΤΕΙ
Αθήνας.
Πτυχιακή εργασία: Artio
Marketing - Εμπειρική
Διερεύνηση.

ΓΛΩΣΣΕΣ

Ελληνικά: Μητρική γλώσσα
Αγγλικά: Άριστο επίπεδο /
Fluent
Γερμανικά: Πολύ βασικό
επίπεδο

ΠΡΟΓΕΝΕΣΤΕΡΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ

Εργασία στην Εστίαση & το
Service | 2007 - Νοε 2010
Εργασία σε περιβάλλοντα
εστίασης και εξυπηρέτησης
πελατών παράλληλα με τις
σπουδές.

Ημιεπαγγελματίας
Ποδοσφαιριστής | 2002 - 2007
Αγωνιστική εμπειρία που
ενίσχυσε την πειθαρχία, την
ανθεκτικότητα, την
ομαδικότητα και την απόδοση
υπό πίεση.

ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

Ασκούμενος - Λογιστήριο & Γραμματεία | 8 Νοε 2010 - 7 Αυγ 2011
Διεύθυνση Εργασιών Δημοσίου - Τμήμα Σχέσεων με το Δημόσιο | Αθήνα

- Κατάρτιση μηνιαίων εκθέσεων εργασιών και λογιστικές συμφωνίες προσωρινών και ενδιάμεσων λογαριασμών του Τμήματος, συμπεριλαμβανομένων λογαριασμών ΔΟΥ και Τελωνείων.
- Τήρηση δειγμάτων υπογραφών και νομικών και διοικητικών αρχείων και διαχείριση στελεχών επιταγών και υποστηρικτικών λογιστικών εγγράφων.
- Γραμματειακή υποστήριξη και επίσημη αξιολόγηση για ικανότητα μάθησης, κρίση, εργατικότητα, συνεργασία και εξαιρετική απόδοση υπό πίεση χρόνου και φόρτου εργασίας.

ΕΠΙΛΕΓΜΕΝΑ DIGITAL PROJECTS

Aris Digital Hub V2 - AI-assisted WordPress Portfolio (2026): Ανέλαβε positioning, information architecture, content planning και staging implementation για recruiter-first portfolio, με WordPress, Hostinger και δομημένη συνεργασία με AI.

Spirulina Nigrita - Πραγματική συνεργασία με πελάτη: Πραγματοποίησε competitor analysis, keyword research και προτάσεις SEO και συμμετείχε σε τρεις συναντήσεις συντονισμού με τις εξωτερικές ομάδες και τη διοίκηση του agency.

HubSpot CRM Rebuild - Implemented Learning Project: Δημιούργησε τεκμηριωμένη άσκηση αναδόμησης CRM με screenshots, αποδεικνύοντας πρακτική χρήση εννοιών και workflows του HubSpot.

ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΕΙΣ & ΚΑΤΑΡΤΙΣΗ

Meta: Meta Certified Media Buying Professional, έκδοση Απρ 2026, ισχύς έως Απρ 2027.

Google Skillshop: AI-Powered Performance Ads, AI-Powered Shopping Ads, Google Analytics, Google Ads Search και Google Ads Display - πιστοποιήσεις που ολοκληρώθηκαν το 2025, με ξεχωριστά στοιχεία ισχύος ανά credential.

Digital Marketing: KnowCrunch Professional Diploma in Digital Marketing, Δεκ 2024.

AI: Anthropic Academy - Claude 101, AI Fluency, Introduction to Claude Cowork και AI Capabilities & Limitations.

CRM: HubSpot for Beginners - Master the Basics in a Few Hours, Udemy, Ιουν 2026 (7,5 ώρες).

Web & Productivity: WordPress, WooCommerce, HTML/HTML5 και CSS/CSS3 (2020-2021), ECDL - Word, Excel, Access, PowerPoint και Outlook (2013-2014).